



**Junho 2018**

## **QUEM FAZ AS COISAS ACONTECEREM?**

Neste informativo iniciamos com uma pergunta: - “*Afinal, quem faz as coisas acontecerem?*”. Isso merece uma reflexão do revendedor de GLP. Muitos vão pensar que quem faz as coisas acontecerem é a Companhia Distribuidora. Estes revendedores por certo, se acham ligados umbilicalmente às Companhias, esquecem que a responsabilidade em gerenciar o negócio é sua. Não age sem ligar para o “seu” supervisor ou para o “seu” gerente ou gestor, não tem visão de mercado ou iniciativa. Então estes não vão “acontecer – são miopes”. Mas quem faz acontecer no segmento do GLP? A resposta é óbvia: “é aquele que tem visão clara, que é empreendedor e mantém foco de ação no seu dia a dia”. Quem não espera acabar o gás pra fazer pedido. Quem faz planejamento de marketing e mantém uma equipe de colaboradores sempre interessado no crescimento da empresa. Faz acontecer aquele empresário do GLP que sabe a hora de negociar o seu contrato com a companhia que tem uma contabilidade certa e que sabe realmente trabalhar a questão dos custos e da sua margem operacional. É aquele que está participando do seu sindicato querendo saber mais sobre tudo que envolve a sua atividade e que não alimenta o cancro do mercado clandestino. A revenda que faz acontecer é aquela que tem na ponta do lápis a sua operação e conhece o seu mercado e que não necessita utilizar de meios ilegais para prosperar. O mercado aguarda de forma ansiosa por este empreendedor. Que tipo de empresário você quer ser? Vamos fazer acontecer. Comece hoje participando do seu sindicato. O **SINREGÁS-SC** é seu e espera por você.

**Mauro Rainerio Goedert**  
**Advogado**

## **É HORA DE REPENSAR NOSSO NEGÓCIO**

As recentes manifestações causaram danos e prejuízos para todos os empresários do comércio e distribuição do gás LP. Para alguns, o estrago causado pode ser irreparável. Diante de tal constatação e seguindo o mesmo viés da opinião acima do Dr. Mauro Goedert, a de se questionar qual será o posicionamento dos revendedores de gás LP a partir dessa crise de abastecimento. O que não se pode é deixar de tirar o **S** da **CRISE** e assim ficar com o que interessa – **CRIE**.

**Crie** novos modelos de atender seus clientes e consumidores;  
**Crie** formas de melhorar a rentabilidade de seus negócios;  
**Crie** modelos de abastecimento que retira definitivamente atravessadores, irregulares e clandestinos que competem de forma desigual com a sua própria empresa;  
**Crie** uma cultura interna do **saber cuidar** para reduzir riscos com infrações da ANP, ANTT, IBAMA e demais órgãos fiscalizadores;  
**CRIE VINCULO COM O SINREGÁS.SC, QUE OS REPRESENTA NÃO SÓ NOS MOMENTOS DE CRISE. CONTE CONOSCO SEMPRE.**

E se lembrar de outros aspectos **CRIE... CRIE... CRIE...**



**Jorge Magalhães de Oliveira**  
**Presidente Executivo**

**“O SINREGÁS é dos Revendedores de gás LP – Participem”**

Avenida Atlântica, 1.117 – Piso Superior – bairro Jard. Atlântico - Florianópolis – SC – CEP - 88095-700

[www.sinregas.com.br](http://www.sinregas.com.br) | e-mail: [sinregas@sinregas.com.br](mailto:sinregas@sinregas.com.br) | (48) | 99961-6318